



**WIR SUCHEN EXPERTEN
WIE SIE!**

Sales Manager (m/w/d) Vertriebsgebiet Nord-Ostdeutschland

Als Full-Service-Dienstleister bietet das Systemhaus für Gästemanagement eccos pro seit mehr als 15 Jahren Komplettlösungen für Freizeitanlagen aus einer Hand, von der Beratung über die Implementierung bis zum After-Sales-Support. Gemeinsam mit der Schwestergesellschaft novacom software gmbh bildet eccos pro den Geschäftsbereich Gästemanagement-Systeme der Schulte-Schlagbaum AG, der in seinen Zielmärkten zu den führenden Lösungsanbietern zählt.

Ihre Aufgaben – Das erwartet Sie:

- Übernahme eines bestehenden Vertriebsgebietes mit Bestandskundenbetreuung und Key-Account-Management
- Neukundenakquisition mit nachhaltiger Steigerung der Marktanteile sowie des Umsatzes
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Projektmanagement
- Mitwirkung bei der Erstellung von Marketingplänen und Vertriebsstrategien
- Aktives Einbringen in die Produkt- und Marktentwicklung

Ihr Profil – Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossene Ausbildung in einem technischen oder kaufmännischen Beruf und/oder ein entsprechendes Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger IT-Systeme
- Hohes Maß persönlicher und sozialer Kompetenz
- Eigeninitiative sowie Team und Kommunikationsfähigkeit
- Strukturierte Vorgehensweise, hohe Eigenmotivation sowie Abschluss- und Verhandlungssicherheit

Unser Angebot– Das bieten wir Ihnen:

- Flexible Arbeitszeitmodelle für eine bestmögliche Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- ein umfassendes Gesundheitsmanagement mit diversen Angeboten zur Prävention und Fitness
- Incentives (z.B. Mitarbeitergutscheinkarten)

Das Team der Personalabteilung freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen.
Diese senden Sie vorzugsweise an personal@sag-schlagbaum.com, oder reichen Sie uns diese gern persönlich ein.

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter: www.eccos-pro.com